

INSPIRE PEOPLE

# LA VENTE Formations

Développer une approche de vente **GAGNANTE**.

Etablir une stratégie efficace pour **DÉVELOPPER** ses ventes.

**AUGMENTER** ses ventes en développant de la nouvelle clientèle.

Vendre et négocier **EFFICACEMENT** au téléphone.

Proposer des services **SUPPLÉMENTAIRES** à ses clients.

Rester **CRÉDIBLE** et authentique lors de ses activités de vente.

Développer une approche commerciale **COLLABORATIVE**.

Convaincre par une approche **RELATIONNELLE** et émotionnelle.

